



## Checklist overtuigen met logica

In de onderstaande lijst kun je bijhouden wat je al onder de knie hebt en wat je nog wilt leren:

### In de voorbereiding van een bespreking:

- Feiten verzamelen en bruikbaar maken die jouw voorstel ondersteunen;
- Grafieken en tabellen maken die jouw voorstel ondersteunen. Op een dusdanige manier vormgeven dat jouw voorstel optimaal wordt belicht;
- Op de hoogte zijn van alle beschikbare informatie en deze ter plekke kunnen inbrengen;

### In een gesprek:

- Kunnen horen welke causale verbanden iemand voor waar houdt;
- De OGB-structuur van een overtuiging kunnen horen en benoemen;
- Alternatieve oorzaken kunnen aandragen waardoor de overtuiging verandert;
- Een tegenvoorbeeld aandragen waardoor een overtuiging gaat wankelen;
- Feiten stapelen tot een yes-set om een stevig betoog neer te zetten;
- Inzoomen van groot naar klein: beginnen met feiten over iets groots en dan langzaam inzoomen met feiten tot de voorliggende situatie.