



Checklist groter kader

In de onderstaande lijst kun je bijhouden wat je al onder de knie hebt en wat je nog wilt leren:

In een gesprek in staat zijn om de tijdas erbij te halen:

- Zoeken naar het moment waarop de knellende situatie of de overtuiging begon;
- Vragen naar hoe mensen vanuit een toekomstige situatie terug zouden willen kijken op het heden;
- Vanuit het grote perspectief van de voortschrijdende tijd naar de situatie kijken;

Met grote afstand naar de situatie kijken:

- Als je het probleem beschouwt vanuit de lucht, vanuit de ruimte;
- Het perspectief nemen van ons land, ons werelddeel of de aarde als geheel;

Vanuit een ruimer kader:

- Hoe dit probleem eruitziet vanuit het speelveld met concurrenten, fusiepartners, klanten, consumenten;
- Beschouw vanuit het perspectief van het bestuur, het hoger management of de OR

Andere dimensies gebruiken zoals:

- Het systemische veld met de principes van Bert Hellinger
- Vanuit het model van Spiral Dynamics waarbij gekeken wordt vanuit het perspectief van de drijfveren van mensen;
- De systeemtheorie waarbij de interactie leidend is en deze met triades wordt beschreven;
- De Transactionele Analyse met de dramadriehoek;
- De fases van de ontwikkeling van teams;
- De cultuurpatronen die bepaald gedrag in stand houden.